

## LA « DYNAMIQUE » PARTNER'S : DE HONG KONG À ISOLA 2000

**Levallois, le 23 janvier 2014** --- Après « CAP 2013 » qui s'est achevé en grandes pompes à Hong Kong pour les distributeurs du réseau des « Pros de la pièce auto », les réparateurs se sont retrouvés à Isola 2000 pour la toute première convention Mon Garage / Mon Carrossier, afin de fêter une année 2013 bien remplie et entamer 2014 avec toujours plus de dynamisme pour le groupement **Partner's**.

### « CAP 2013 »

Le challenge commercial « CAP 2013 », c'est un objectif de chiffre d'affaires défini sur une période allant de janvier à septembre 2013. Ouvert à l'ensemble des adhérents distributeurs du réseau, cette opération a été animée au travers d'actions commerciales et de supports terrains. Après avoir été stimulante pendant près d'un an, l'aventure a mené les plus brillants jusqu'en Extrême-Orient avec une belle récompense.

### BOUQUET FINAL À HONG KONG ET MACAU

Symbole d'activité et de dynamisme, « CAP 2013 » s'est terminé en apothéose à Hong-Kong et Macau, deux lieux synonymes d'aventure et de modernité. Ce sont près de 140 personnes qui se sont retrouvées au cœur de l'Orient, dans une ambiance aussi dépaysante et culturelle que festive et intimiste.

Tous ont vécu le dépaysement total offert par le gigantisme des buildings et le reflet des lumières dans la baie. De la visite des quartiers historiques de Hong Kong à la traversée nocturne de l'extravagante Macau, en passant par des étapes plus reposantes, les participants ont pu apprécier l'organisation du voyage, à l'image de l'efficacité du réseau.

Deux ans après avoir fait étape à New York aux États-Unis, Partner's témoigne de son ouverture et de son dynamisme en se tournant vers des horizons nouveaux.

### 1<sup>ère</sup> CONVENTION NATIONALE MON GARAGE : ISOLA 2000

La 1<sup>ère</sup> convention nationale Mon Garage / Mon Carrossier (le réseau de réparateurs développé par Partner's) vient de s'achever sous les meilleurs auspices : en effet, c'est avec un soleil printanier que plus de 180 adhérents Partner's, Mon Garage et Mon Carrossier se sont rassemblés sur la célèbre station des Alpes du Sud, Isola 2000. Au programme, le bilan de l'année écoulée et les nouveautés du réseau en 2014, mais aussi des activités ludiques et variées telles que du ski, de la ballade en raquettes et même du scooter des neiges.

Partner's étant partenaire du Trophée Andros à Isola 2000 pour la 2<sup>ème</sup> année consécutive, les participants ont même pu assister de façon privilégiée à cette épreuve de la mythique course sur glace.



### L'ACTUALITÉ DU RÉSEAU

Le groupement continue de se développer chaque année : « 15 nouveaux distributeurs Partner's sont venus renforcer les 250 sites déjà existants dans toute la France », déclare Yves Dupont, Directeur Commercial Partner's. Partner's continue sur sa lancée en 2014 avec son prochain grand rendez-vous : le salon Adhérents de Blois, qui se déroulera en juin prochain. L'année fût également particulièrement active sur le terrain cette année pour Mon Garage, avec 26 nouvelles signatures en 2013.

### À propos de Partner's :

Partner's est le réseau national de Distributeurs grossistes de pièces détachées d'origine pour véhicules automobiles, utilitaires et poids lourd.

Ses trois centrales de distribution spécifiques : Blois pour les pièces VL, Rennes pour les pièces PL et le gros outillage et Le Hello pour les pièces techniques, son maillage géographique et ses 235 adhérents répartis sur tout le territoire lui permettent de revendiquer un statut d'acteur majeur dans son domaine d'activité.

Partner's apporte la réponse à toutes les demandes spécifiques tant au travers de ses plates-formes que de ses accords directs fournisseurs. Partner's propose une solution globale tout en proposant des offres multidisciplinaires.

Le réseau Partner's propose localement des offres alternatives aux concessions, mais également aux acteurs réseaux constructeurs. Fort d'une dynamique commerciale adaptée au terrain et d'une logistique optimale, Partner's, conforté par des choix de marques judicieux et de premier niveau, apporte ainsi une véritable offre leader.

Partner's c'est aussi une offre réseau complète avec Mon Garage, Mon Carrossier et Partner's VI, qui se veut proche des garages tout en se basant sur des offres "crédits services".

Mon Garage est le réseau développé par Partner's pour fidéliser, dynamiser et apporter des offres complètes à destination des garages.

Mon Carrossier est quant à lui le réseau à destination des carrossiers.

Enfin Partner's VI est ouvert aux adhérents Partner's ayant une activité PL représentative, permettant l'accès à une tarification spécifique, des quantitatifs achats, des actions commerciales dédiées....

### Contacts :

#### **AGENCE acommauto / Les Communicants**

Jérémie BROYET  
Tél. : 01 40 89 92 80  
[j.broyet@acommauto.com](mailto:j.broyet@acommauto.com)  
17 bis, Rue de Normandie  
92 600 Asnières-sur-Seine

#### **GROUPAUTO**

Caroline BARBIER  
Tél. : 01 40 89 91 98  
[c.barbier@grouppauto.fr](mailto:c.barbier@grouppauto.fr)  
20, Avenue André Malraux  
92 309 Levallois-Perret